

小売・サービス・飲食店の方へ
消費税増税前最後の夏商戦を乗り切ろう！

夏物商戦 成功セミナー



今年の夏物商戦は特別です！今年が最後の消費税 5%での夏物商戦となるからです。来年からは消費税 8%となり当然消費は落ち込む可能性が出てきます。ですから、今年の夏物商戦で確実に売上をつくと共に、利益の出る販売方法の見直しが必要不可欠なのです。本セミナーでは、流通業界に精通したジャイロ総合コンサルティングの専門コンサルタントが、夏物商戦を乗り切るための秘策を伝授いたします。お忙しい時期ではありますが、夏物商戦を乗り切るためにも積極的なご参加をお待ちしております。

★ 講習内容

**夏物商戦へ向けた取り組みを具体的・実践的に学び
売上・利益を確保する。**

- ★夏物商戦に向けた広告宣伝手法
- ★もう一品のクロスセル手法
- ★消費税増税を逆にとった対応策
- ★消費税に負けない高付加価値販売法
- ★誇大広告にならない広告表示
- ★品揃え・陳列のポイント
- ★いますべき接客力の向上策

■日 時 7月31日[水] 10時～12時（藤沢会場）・14時～16時（茅ヶ崎会場）

●藤 沢 会 場：湘南NDビル6階（財）湘南産業振興財団研修室3（藤沢市藤沢109-6）

●茅ヶ崎会場：茅ヶ崎商工会議所（茅ヶ崎市新栄町13-29）

■受講料 無料（定員20名 ※先着順）

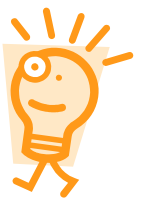
■講 師 ジャイロ総合コンサルティング(株) 大木 ヒロシ 氏



フランチャイズチェーンを複数立ち上げた経験を持ち、大手企業から中小企業・商店までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持つ。年間の講演回数は200回を超える超人気講師でもあり、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に追随を許さず、日常は多忙を極める。

また、「商業界」や「ファッション販売」「食品商業」「日経ストアデザイン」「日経ギフト」「日本のFC年鑑」「独立開業」「オールセールス」「ストアジャーナル」などの雑誌の特集記事、新聞記事などを多く手がけている。

2つの会場から
選択出来ます！



お申込み・お問合せは電話・FAX・メールにてお気軽に

茅ヶ崎商工会議所

〒253-0044

茅ヶ崎市新栄町13-29

茅ヶ崎商工会議所 で検索

E-mail.soudan@chigasaki-cci.or.jp TEL.0467-58-1111 FAX.0467-86-6601

（今後の消費税転嫁対策セミナースケジュールとお申込書を裏面に掲載致しました。ぜひ、ご覧ください！）

7月～9月は湘南経営力強化支援月間！

消費税転嫁対策セミナー（今後の開催スケジュール）			日程・時間	
1	消費税アップを理解し、対応策を学ぶ！！	今回の消費税増税のポイントを学ぶと共に「増税までに対応すべきこと」を理解する。 ★法律を理解する ★契約・価格表示など	藤沢会場	7/19(金)14:00～16:00
			茅ヶ崎会場	7/19(金)18:00～20:00
			寒川会場	7/24(水)14:00～16:00
2	経過措置対策を講じる（請負契約事業者対象）	工務店・建設業・システム開発などの請負契約に適用される経過措置の概要を学ぶ。 ★経過措置のポイント ★注意点と対策	藤沢会場	7/26(金)14:00～16:00
			茅ヶ崎会場	7/26(金)18:00～20:00
			寒川会場	7/29(月)19:00～21:00
3	消費税増税前に対応すべきセール対策セミナー（小売・サービス・飲食業）	消費税増税前最後の8月のセール時期に対応し、売上を最大化するための手法を学ぶ。 ★品揃え・店作り ★広告宣伝 ★セール手法	藤沢会場	7/31(水)10:00～12:00
			茅ヶ崎会場	7/31(水)14:00～16:00
4	商品の付加価値を高める新商品開発セミナー	消費税増税に負けないための新商品開発のコツとツボを理解する。 ★新商品開発のポイント ★価格設定	藤沢会場	8/ 9(金)10:00～12:00
			茅ヶ崎会場	8/ 9(金)14:00～16:00
5	全社員営業で消費税増税を乗り越える営業強化セミナー	消費税増税を乗り切るための「全社員営業の仕組み」の作り方を学ぶ。 ★全員営業のコツ ★営業力を高める手法	藤沢会場	8/20(火)14:00～16:00
			茅ヶ崎会場	8/20(火)18:00～20:00
6	消費税増税に負けない会社の仕組みを作る経営革新セミナー	消費税増税をチャンスと捉えて経営を革新するために逆手をとる方法を学ぶ。 ★増税をチャンスに ★新規事業のつくり方	藤沢会場	8/27(火)10:00～12:00
			茅ヶ崎会場	8/27(火)14:00～16:00
7	価格交渉力を高める営業交渉力強化の基本セミナー	価格交渉力を高める営業手法を具体的かつ実践的に解説・伝授する。 ★値引への対処するか ★交渉力強化のコツ	藤沢会場	9/ 3(火)14:00～16:00
			茅ヶ崎会場	9/ 3(火)18:00～20:00
8	タブレット&SNSで消費税増税を乗り越えるIT活用セミナー	消費税増税に対応するためのIT活用方法を学ぶための営業・販売力強化講座。 ★タブレット活用 ★SNS活用で顧客獲得	藤沢会場	9/17(火)14:00～16:00
			茅ヶ崎会場	9/17(火)18:00～20:00
9	消費税増税をチャンスに変える新販路開拓セミナー	消費税増税による販路開拓の手法を具体的に解説する。 ★新たな販路に見つけ方 ★販路開拓の手順	藤沢会場	9/24(火)14:00～16:00
			茅ヶ崎会場	9/24(火)18:00～20:00

※申し込みは先着順ですので参加希望の方はお早めのお申し込みがおすすめです。

※会場は茅ヶ崎商工会議所・藤沢商工会議所です。ご都合により受講会場をお選びいただけます。

参加をご希望の方は下記申込書にご記入の上、FAX送信ください。

FAX 0467-86-6601（お間違えの無いようご注意ください）

受講会場（希望される会場にチェック☑を記入ください）：	
<input type="checkbox"/> 藤沢会場 [7/31(水)10:00～]	<input type="checkbox"/> 茅ヶ崎会場 [7/31(水)14:00～]
ふりがな	
氏名	事業所名
電話	FAX
メール	@

※ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。